

INFORME USO DE PRENSA -PROSAP- ENTE REGION SUR

Organización : COOPERATIVA AGROPECUARIA LA AMISTAD

Tecnico : Ing Agro Miriam Sofia Lopez- PGR EDRS VALCHETA

La organización Cooperativa hoy cuenta con 67 asociados los cuales la mayoría son productores ganaderos .El perfil de los asociados son productores pequeños productores a escala familiar, que se dedican a producir ovinos, algunos mixtos con ovinos y cabras, y otros con vacas , en los últimos años han incorporado el cerdo.

La organización trabaja con sus asociados el mejoramiento de la preparación de sus fibras tanto lana fina Merino como pelo Mohair. Con el objetivo de comercializar mejor directamente a firmas exportadoras. En este contexto con respecto a la lana se realiza Prolana PPP, o tradicional. El centro de acopio de la cooperativa cumple con las normativas vigentes por tal programa , una de ellas es contar con prensa para el preparado de los fardos de lana acondicionada y en el caso del Mohair se clasifica bajo el sistema de clasificación internacional y se enfarda .

Durante las zafras se realizan dos de cabras una otoñal y otra primaveral y en lanas la zafra es parto o post parto.

Muchos productores trabajan la esquila tradicional donde contratan una comparsa tradicional , pero desde la sequia los stock ovinos han disminuido considerablemente quedando un productor que tenía 600 ovinos con 200 y otros que tenían 300 con 100 y así.

Recien ahora estan recuperando el stock. Por tal motivo el traslado de los contratistas a los campos no le es conveniente y desde la organización se busca dar solución a tal problemática. Una de las formas es que ellos realizan la esquila en campo y se trae al centro de acopio donde se acondiciona cada lote y se enfarda, para luego tomar muestra de lana y enviar a laboratorio para su análisis considerando que se comercializa según datos cualitativos y cuantitativos . O sea calidad de fibras (finura, rinde al peine, largo de mecha , resistencia ,punto de rotura medio) y cantidad de kg (de vellon y no vellon) . Así se van sumando los lotes de los pequeños productores hasta lograr un equipo de lana , 20000 a 25000 kg y así organizar las ventas conjuntas.

Lo más importante es que al tener los lotes preparados y acopiados el interés por parte de los compradores es mayor, mejora la logística de carga y entrega del mismo y esto se puede hacer por contar con las herramientas de esquila y enfardado.

El sistema comercial lo brindamos desde el programa ganadero regional, bajo la modalidad Lote único sin pérdida de identidad, donde participan también productores de otras organizaciones y grupos. En el último año se realizaron 3 ventas 2 parto en noviembre , y diciembre del 2015 y otra venta en marzo del 2016. Juntando un total de 102.000 kg de lana con la participación de productores de otros grupos.

Este sistema comercial no cuenta con prefinanciamiento actualmente , por tal motivo debe ser ágil , pero los productores están convencidos que de esta forma comercializan mucho mejor . Obteniendo de un 30 al 50 % más en los precios comparados con las ofertas locales de barracas y firmas en forma individual . En las últimas ventas los precios fueron del 97 % del SIPYM PROLANA , o sea un 3% bajo de lo que informa el mercado. Y en algunos casos se ha superado en un 5 % el mercado. Por todas estas razones es tan importante fortalecer las organizaciones desde el estado y así mejorar su sistema comercial por ellos y para otros productores de la zona.